

Die Zukunft der Unternehmensführung mit KI

TMG Strategic AI Solutions Suite v1.5 |
Strategische Implementations-Roadmap

Agenda:

1. Einkauf-Management Herausforderung
2. Phase 1: AI-First Sprint Vorbereitung
3. Phase 1: AI-First Analyse
4. Phase 3: AI-First Agents
5. AI Upskilling

1) EINKAUF-MANAGEMENT HERAUSFORDERUNG

Das Zeitalter der Daten erfordert Echtzeit-Entscheidungen

80%

der Führungskräfte berichten von Entscheidungsverzögerungen durch fehlende Echtzeitdaten.

3-5x



länger dauert eine klassische Marktanalyse im Vergleich zu KI-gestützten Ansätzen.

€2,4 Mrd.

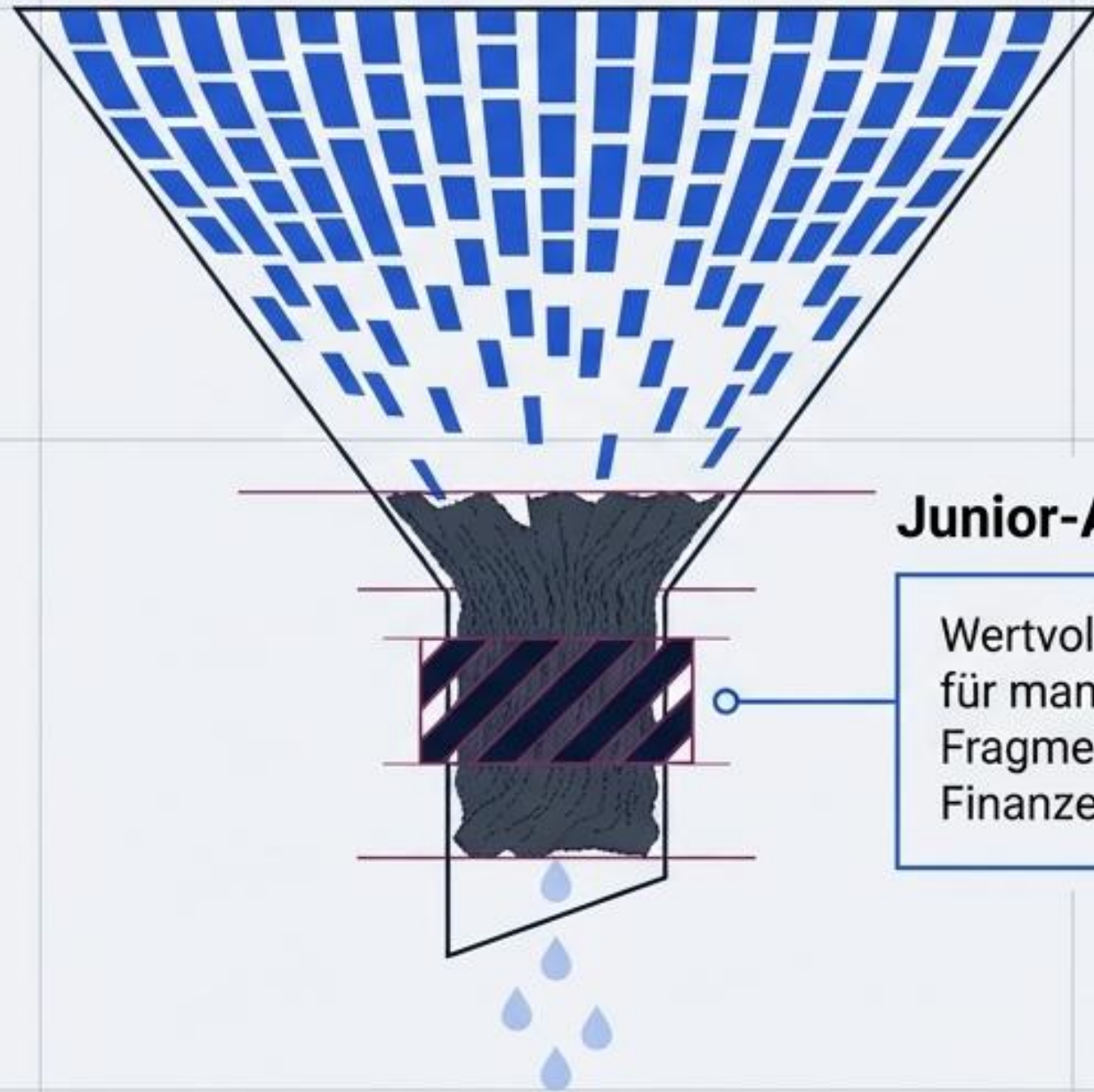


entgehen Unternehmen jährlich durch verpasste Marktchancen aufgrund verzögerter Insights.

Globale Märkte und disruptive Technologien erzwingen kürzere Zyklen. Klienten fordern unmittelbare Handlungsempfehlungen auf Basis aktueller Marktdaten, keine wochenlangen Analysen.

Der Flaschenhals der manuellen Datenverarbeitung

Petabytes an Rohdaten



Junior-Analysten-Flaschenhals

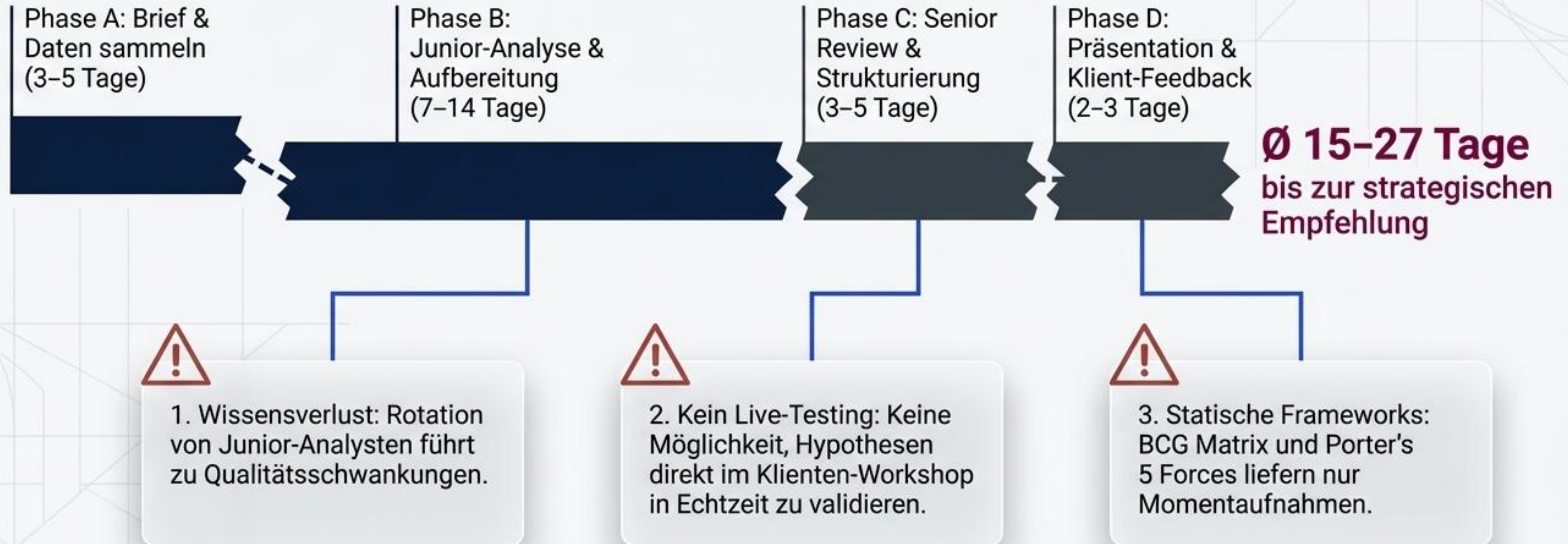
Wertvolle Beraterzeit verbrennt für manuelle Aufbereitung. Fragmentierte Silos (Markt, Finanzen, Wettbewerb).

Veraltete Insights für das C-Level

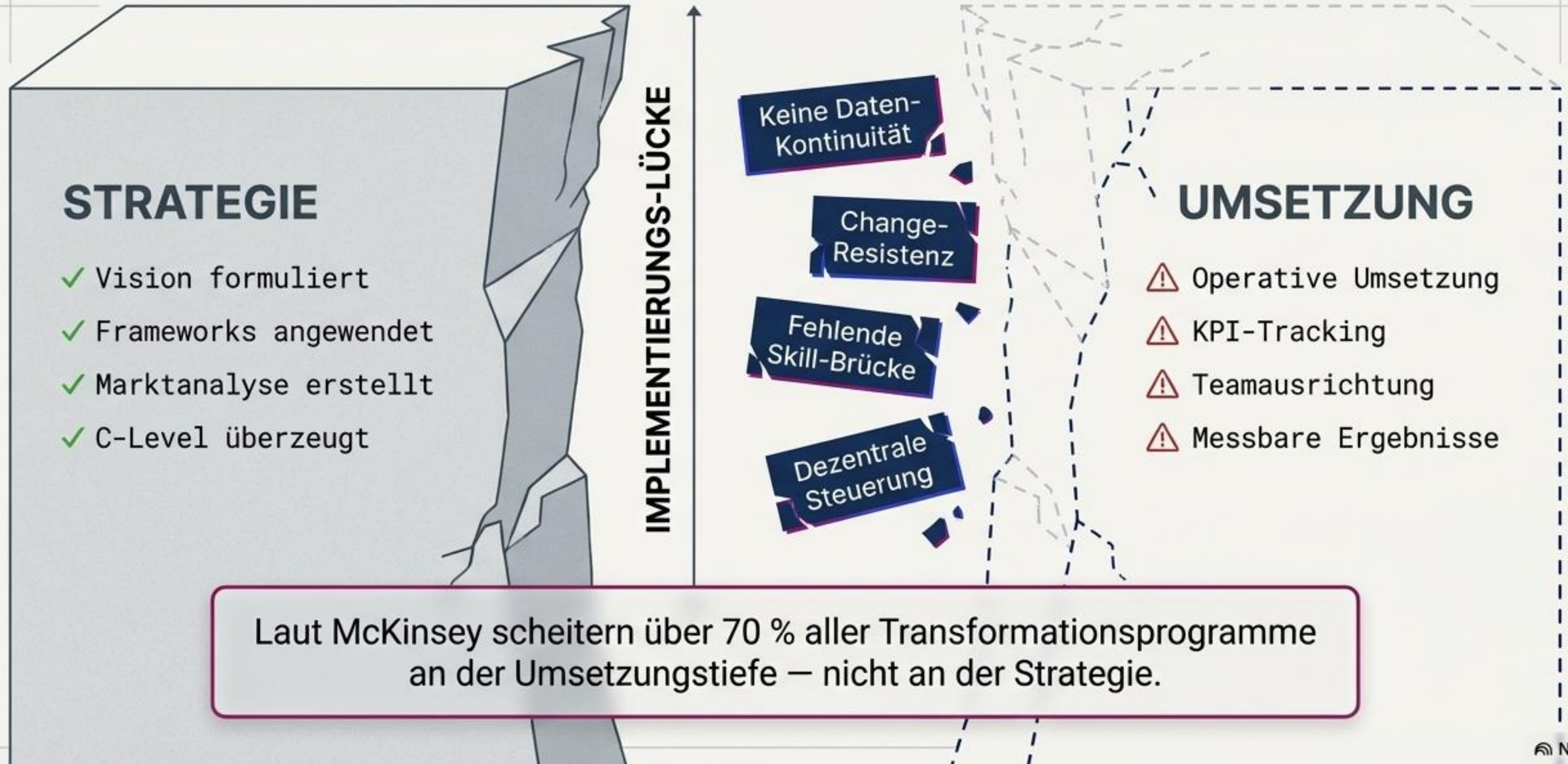
**Sinkende
Beratungsmargen:**

Ohne nachweisbaren Speed-to-Insight droht die Erosion des Billable-Value, da Klienten die Kosten-Nutzen-Relation hinterfragen.

Die strukturellen Grenzen des klassischen Beratungsmodells





Das strategische Risiko der Implementierungslücke

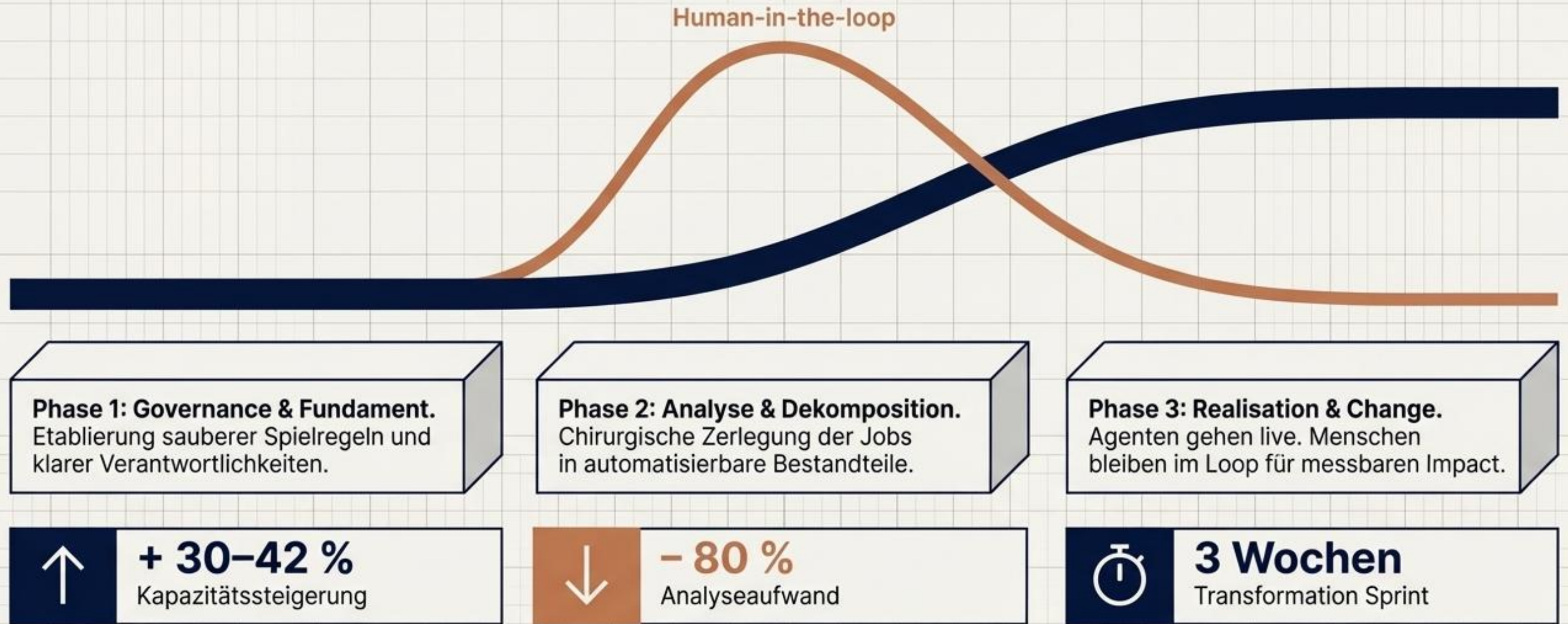


2) PHASE 1: AI-FIRST SPRINT VORBEREITUNG

Die neue Ära: Traditionelle Handarbeit vs. KI-Augmentierung

Dimension	Traditionelle Methode	KI-augmentierter Ansatz
 Finanzanalyse	✘ Manuelle GuV-Prüfung; händische KPI-Berechnung über Tage hinweg.	✔ Automatisierte Analyse nach McKinsey-Prinzipien in Echtzeit. Tool: Finanz-Analyst
 Marktforschung	✘ Statische Marktberichte und verzögerte Sekundärdaten.	✔ Dynamische Live-Google-Suche und KI-gestützte Scoring-Modelle. Tool: Marktrechercher
Wettbewerb	✘ Punktuelle Peer-Analysen mit hohem manuellen Aufwand.	✔ Kontinuierliches Benchmarking mit Live-Daten und Gap-Analysen. Tool: Benchmarking-Agent
Problemstellung	✘ Intuitionsbasierte Strukturierung.	✔ Standardisiertes Problemlösen nach dem 5S-Modell (MECE). Tool: Problemsolving-App

Die Roadmap: Ein schneller, schlanker 3-Wochen-Sprint



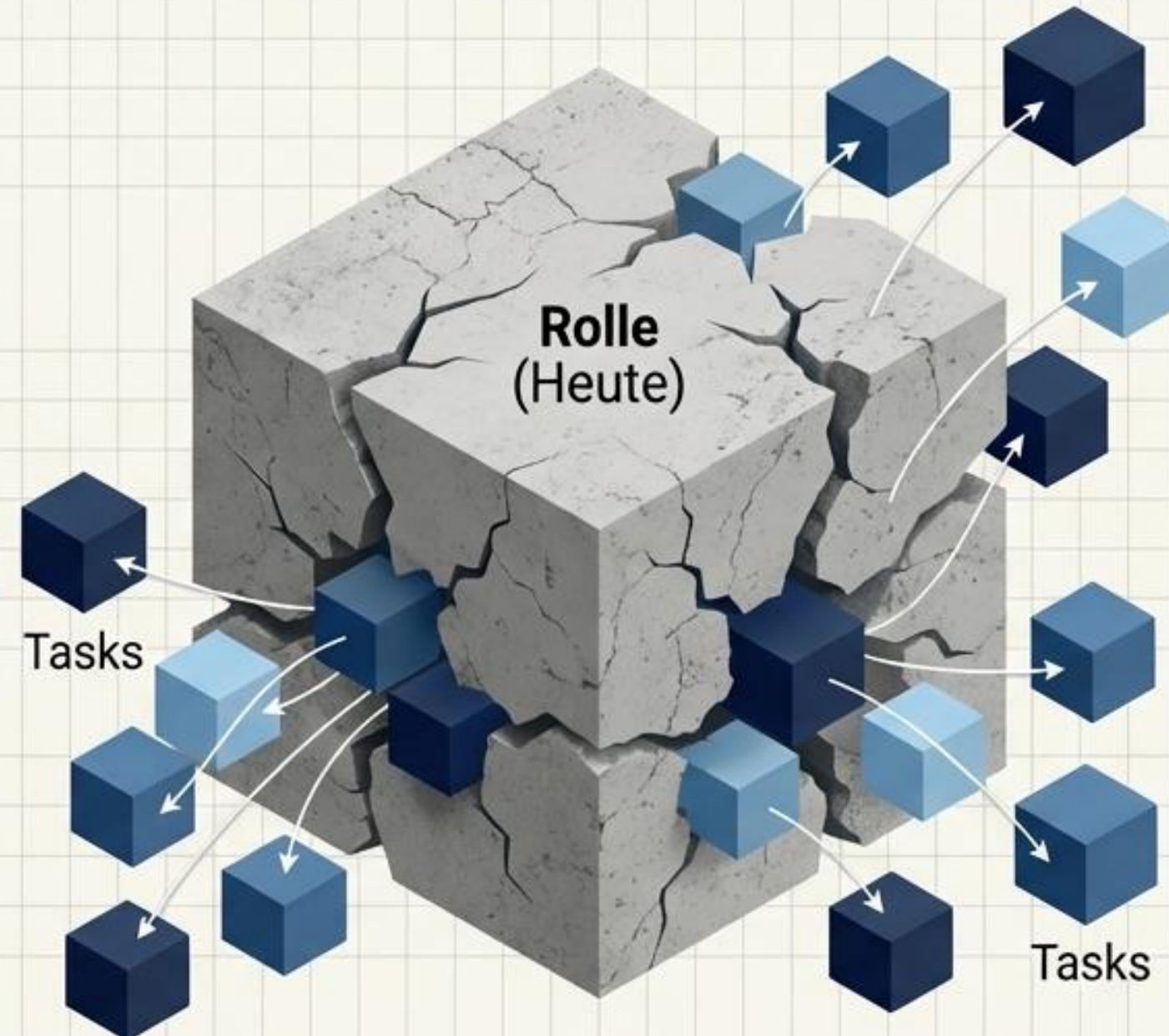
3) PHASE 2: AI-FIRST ANALYSE

Rollen-Redesign: Granulare Analyse statt vager Schätzungen

Erfolgreiche Automatisierung erfordert die Neugestaltung von Job, Workplace und Workforce.

Der Ansatz (The Method):

- Dekomposition komplexer Berufsbilder in messbare Einheiten.
- Identifikation von 15 spezifischen Tasks pro Rolle.
- Bewertung: Messung in Mitarbeiterjahren (MJ) und Sachkosten.



Der Mehrwert (The Value):

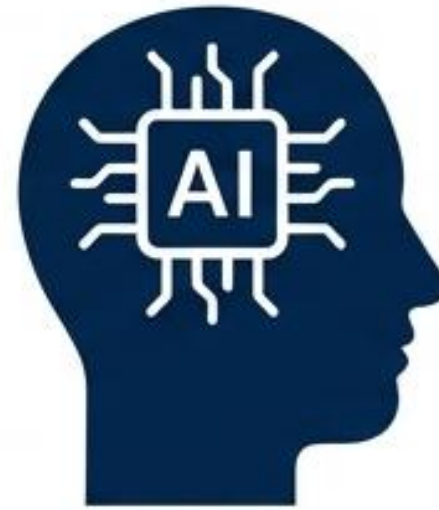
Transparente Business Cases: Eine klare Gegenüberstellung von Ist-Kosten und Einsparpotenzial.

LÖSUNG | Die drei Hebel der KI-Automatisierung



Automatisiert

Vollständige Übernahme durch Algorithmen (Skripte & Makros).



Augmentiert

Co-Pilot / Human-in-the-loop. KI steigert Geschwindigkeit oder Qualität, Mensch bleibt im Loop.



Agentischer Assistent

Autonome Agenten. Komplexe Handhabung ohne menschlichen Trigger.

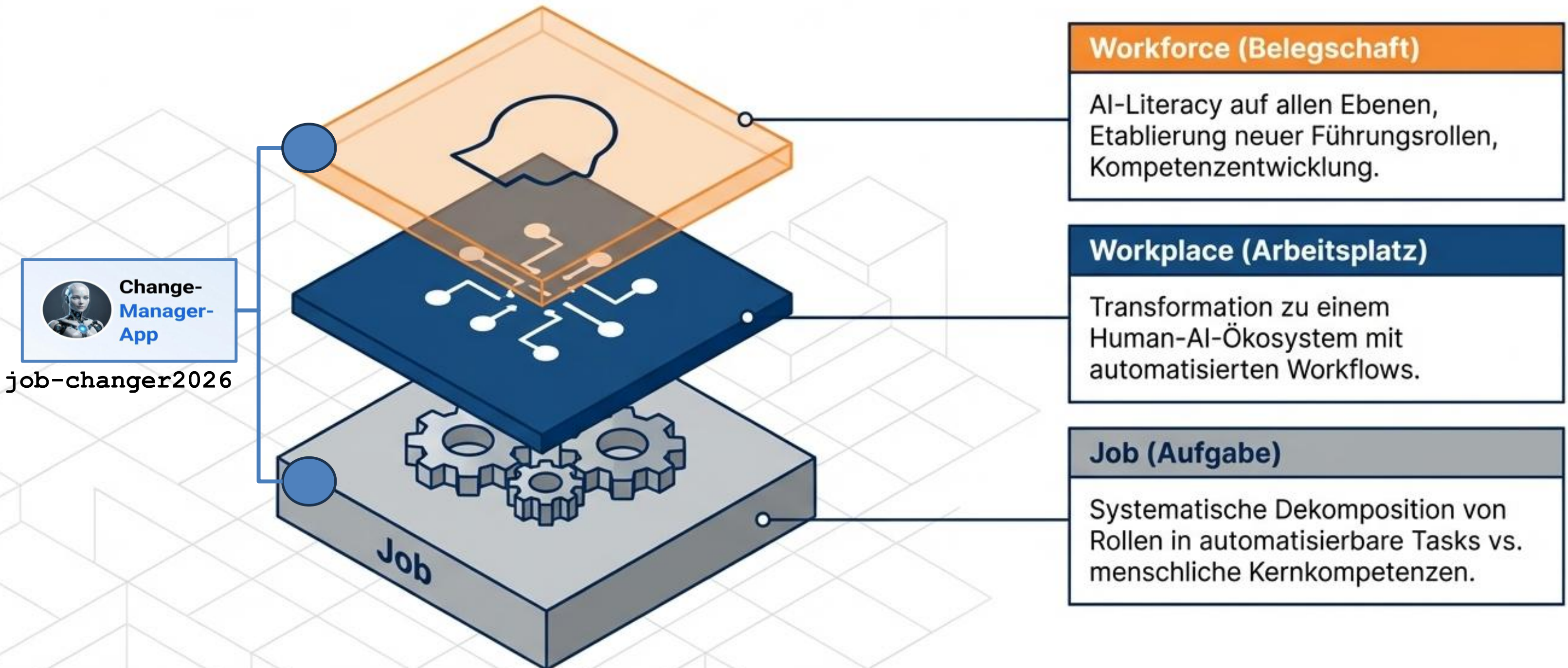
Regel: Exakt eine Kategorie pro Task

Phase 1: Fundamentale Analyse & Research (Wochen 1-4)

Evidenzbasierte Entscheidungsgrundlagen durch Hybrid-Modell-Architektur.



Erfolgreiche Automatisierung erfordert die Neugestaltung von Job, Workplace und Workforce.

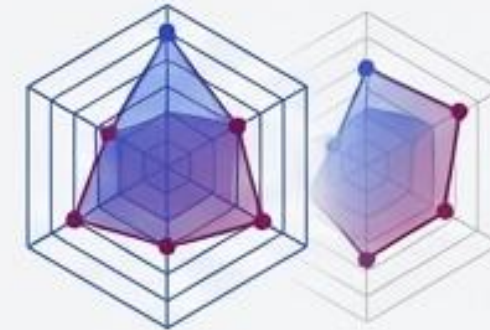


4) PHASE 3: AI-FIRST AGENTS

Phase 2: Strategie & Marktentwicklung (Wochen 5-10)



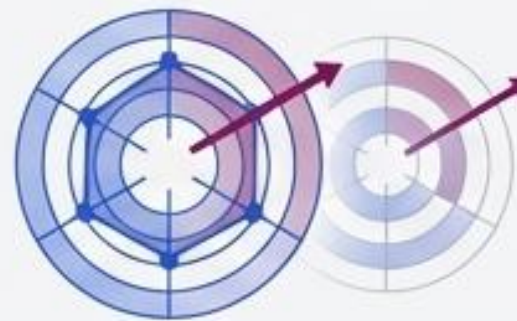
→ **BCG Matrix:**
Statische Portfolio-Analyse



 **Live-Markt-Monitor** mit
Echtzeit-Positionierung



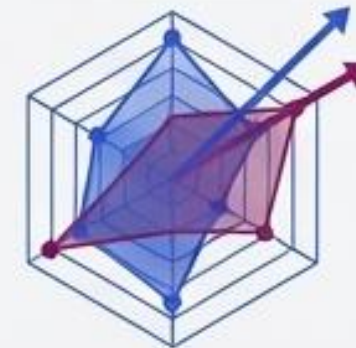
→ **Porter's 5 Forces:**
Zeitpunkt-Analyse



 **Dynamischer**
Wettbewerbs-Monitor



→ **Ansoff Matrix:**
Strategische Optionsmatrix

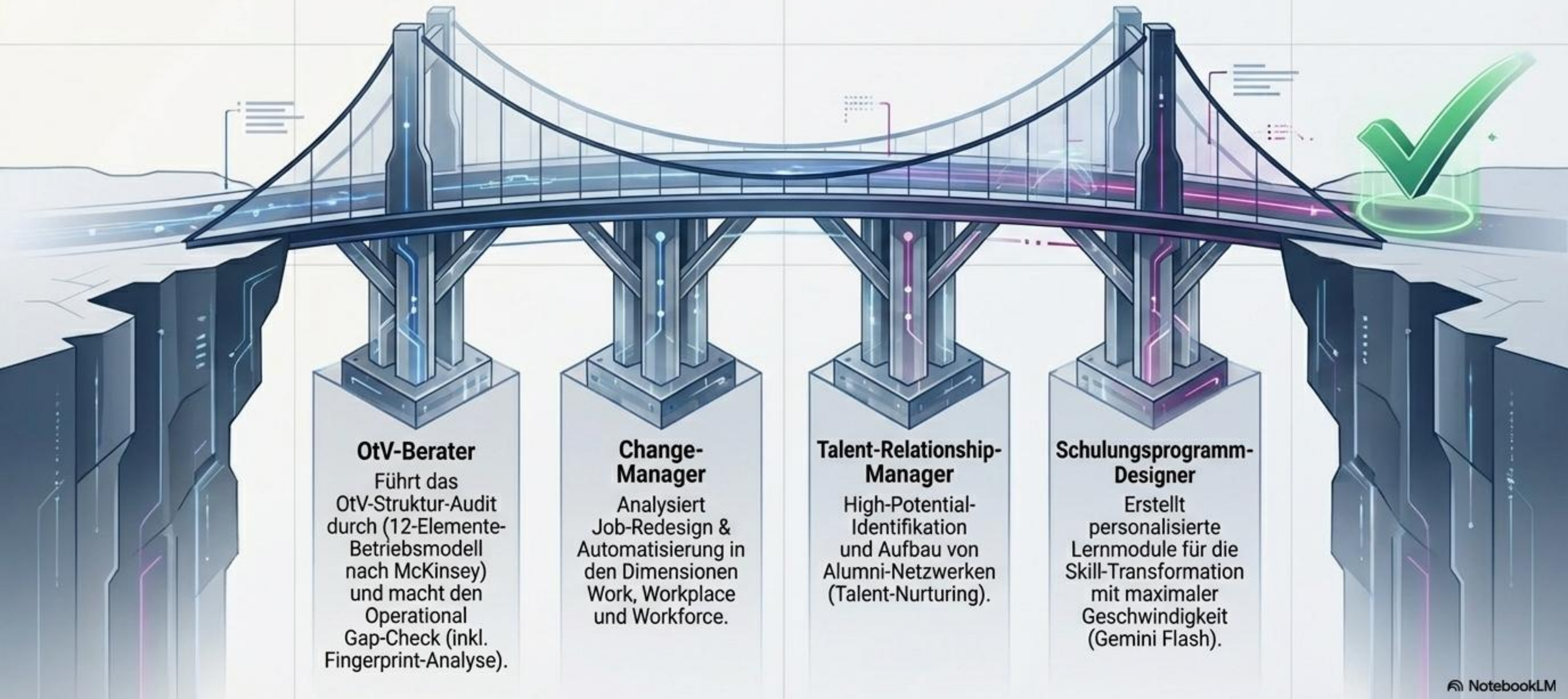


 **KI-gestütztes**
Szenario-Modell

5) AI UPSKILLING

Phase 3: Transformation & Change (Wochen 11–20)

KI-gestütztes Workforce Management schließt die Implementierungslücke.



Die methodische Klammer: Das 5S-Prinzip

Globale Qualitätsstandards durch strikte Einhaltung des MECE-Prinzips.



Transformiert Beratung von einem punktuellen Projekt in eine kontinuierliche Exzellenzpartnerschaft.

Der Bionic Value: Die Evolution der Beratungsexzellenz

Die Symbiose aus menschlicher Intuition und künstlicher Intelligenz generiert den entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

